



BENIN DEAL ROOM 2026

Le rendez-vous des investisseurs et des projets structurés



COTONOU • RÉPUBLIQUE DU BÉNIN
16–18 SEPTEMBRE 2026



Un événement d'envergure soutenu par le gouvernement, dédié aux investissements, avec plus de **20 projets présélectionnés**.



2 à 3 milliards USD
d'opportunités de financement.

Événement placé sous l'égide du Gouvernement de la République du Bénin

organisé par

la Direction générale de l'Attractivité et de la Diplomatie économique (DGADE) du Ministère des Affaires Etrangères conjointement avec le Ministère du Tourisme et du Commerce Extérieur en charge de l'Intégration africaine, de l'Industrie et de la promotion de l'investissement privé (MTCE), l'Ambassade de la République du Bénin au Nigeria et l'Agence de Promotion des Investissements et des Exportations (APIEx);

En collaboration avec

le Ministère de l'Economie et des Finances, chargé de la Coopération (MEF), la Société immobilière et de l'Aménagement urbain (SimAU), la Zone économique spéciale de Glo-Djigbé (GDIZ), la Société d'Investissement et de Promotion de l'Industrie (SIPI), Chambre de Commerce et d'industrie du Bénin (CCI-Bénin).

Partenaire chargé de la mise en œuvre

CMD Tourism and Trade Enterprises Ltd.

Partenaire conseil

PAC CAPITAL (a leading capital markets and financial advisory services)

Partenaire Média et communication

GLANN Media Consult

Contexte

Le Bénin Deal Room 2026 (BDR 2026) est une plateforme exclusive de mise en relation d'affaires, sous l'égide du Gouvernement de la République du Bénin, conçu pour catalyser les investissements en mettant en relation les investisseurs et les projets bancables alignés avec les priorités du Plan National de Développement du Bénin. Cet événement d'envergure réunira à Cotonou, du 16 au 18 septembre 2026, des institutions financières de développement (IFD), des investisseurs institutionnels, des entreprises en expansion en Afrique de l'Ouest, des promoteurs de projets ainsi que des représentants du pouvoir public.

La République du Bénin offre aux investisseurs une porte d'entrée stratégique vers l'Afrique de l'Ouest, grâce à son accès maritime via le Port de Cotonou et au renforcement de ses capacités logistiques et industrielles. Porté par un ambitieux programme de réformes, le pays accélère son industrialisation et la transformation locale, avec des initiatives telles que la Zone Industrielle de Glo-Djigbé (GDIZ), qui créent de nouvelles opportunités d'investissement dans l'agro-industrie, l'industrie manufacturière, la logistique et les chaînes de valeur d'exportation.

L'objectif premier du Benin Deal Room est de rapprocher les investisseurs des opportunités d'investissement en proposant un portefeuille de projets à fort potentiel, rigoureusement préparés, ayant fait l'objet d'un audit préalable exhaustif (due diligence) et approuvés par le Gouvernement, avec pour ambition de concrétiser les transactions dans un délai de six mois.

Le portefeuille d'investissement comprend plus de **20 projets soutenus par le Gouvernement**, représentant un besoin de financement estimé entre **2 et 3 milliards de dollars américains** dans les secteurs de **l'agro-industrie, de l'industrie manufacturière, des infrastructures (BTP), de la logistique et de l'énergie**. Chaque projet sera présenté à travers une fiche d'investissement standardisée, détaillant notamment le promoteur, le secteur d'activité, les besoins en capitaux, les dépenses d'investissement (CAPEX), l'état d'avancement du projet, les autorisations obtenues, le modèle économique, le profil de risque environnemental et social (E&S), les principaux documents de référence ainsi que les éventuelles lacunes identifiées lors des audits préalables. Cette approche vise à fournir aux investisseurs une information fiable, transparente et harmonisée, afin de faciliter l'évaluation des opportunités et d'accélérer la conclusion des transactions.

Les atouts du Benin Deal Room 2026

Le Benin Deal Room 2026 concentre en quelques jours plusieurs mois de prospection, de préparation et de structuration d'opportunités d'investissement, en offrant aux investisseurs :

- Un accès privilégié à un portefeuille de projets préqualifiés (« deal room ready ») et à leurs promoteurs ;
- Une documentation complète et standardisée, facilitant l'évaluation et la due diligence ;
- Une interface directe avec les institutions publiques, les décideurs et les conseillers transactionnels, avec l'appui de l'APIEx, afin d'accélérer les échanges et la conclusion des transactions.

Pour les Investisseurs	accès à un portefeuille de projets validés, réduction du temps de prospection, rencontres directes avec les promoteurs, briefings sectoriels, ateliers de préparation aux transactions (transaction readiness) et suivi structuré des opportunités pendant les 60 jours suivant l'événement.
Pour les Promoteurs de projets	Préparation à la levée de fonds, évaluation de la maturité des projets (investor readiness), appui à la documentation et mise en relation ciblée avec des investisseurs correspondant au secteur, au mandat et à la capacité d'investissement recherchés.
Pour les partenaires	Visibilité auprès d'investisseurs qualifiés, opportunités de prise de parole et de partage d'expertise, ainsi que contribution à la préparation des transactions, dans le respect des principes de transparence et de prévention des conflits d'intérêts.

Format transactionnel: un format résolument orienté vers la concrétisation des investissements, reposant sur des rendez-vous à huis clos (B2G) entre investisseurs, promoteurs de projets et représentants du Gouvernement, afin d'accélérer les négociations et la conclusion des transactions.

Portefeuille de projets: plus de 20 projets préqualifiés (« deal room ready »), représentant un besoin d'investissement total de 2 à 3 milliards de dollars américains, dans les secteurs de l'agro-industrie, de l'industrie manufacturière, des infrastructures (BTP), de la logistique et de l'énergie.

Critères d'inclusion au portefeuille de projets (deal book): L'intégration au portefeuille est conditionnée par une évaluation rigoureuse portant notamment sur la maturité du projet, l'identité et la crédibilité du promoteur, l'alignement stratégique, la conformité réglementaire, critères environnementaux et sociaux, la qualité de la documentation, les pièces justificatives disponibles. Cette approche garantit un portefeuille de projets de haute qualité, facilite l'analyse des investisseurs et accélère leur prise de décision.

Format de l'événement

Date	16-18 Septembre 2026	Lieu	Cotonou, République du Bénin
Format	Rendez-vous d'affaires bilatéraux (1:1) sur invitation	Résultats attendus	Plan d'action à 60 jours et signature d'au moins cinq protocoles d'accord (MoU) d'ici mars 2027

Le Benin Deal Room 2026 est conçu pour accompagner les participants, de la compréhension des opportunités d'investissement jusqu'à l'engagement dans des négociations concrètes et la structuration des transactions.

JOUR 1 - CONTEXTE ÉCONOMIQUE ET ALIGNEMENT DES MANDATS

- Présentation du climat des affaires, des priorités nationales et du portefeuille de projets.
- Panel sur les mandats, critères d'investissement et opportunités de co-investissement des institutions financières de développement (IFD)
- Sessions sectorielles : agro-industrie, industrie manufacturière, infrastructures, logistique et énergie.
- Mise en relation investisseurs-promoteurs et sélection des projets à partir du Deal Book.

JOUR 2 – DES OPPORTUNITÉS AUX NÉGOCIATIONS

- Ateliers de préparation aux transactions (transaction readiness) et visites de sites sélectionnés.
- Rendez-vous bilatéraux confidentiels (1:1) préprogrammés entre investisseurs, promoteurs et conseillers techniques (30 minutes par rencontre, sous accord de confidentialité).
- Appui sur place d'experts juridiques, financiers, environnementaux et sociaux afin d'identifier les conditions nécessaires à la conclusion des transactions.
- Cocktail des investisseurs favorisant les échanges et le développement de partenariats.

JOUR 3 – STRUCTURATION DES TRANSACTIONS ET PROCHAINES ÉTAPES

- Sessions de travail sur les projets prioritaires avec les investisseurs et les IFD.
- Ateliers de finalisation des term sheets pour les projets les plus avancés.
- Panel sur la mobilisation des capitaux et les mécanismes de financement mixte (blended finance).
- Présentation des résultats du Deal Room, des engagements pris et de la feuille de route pour les projets en négociation.

SUIVI POST-ÉVÉNEMENT

- Accès sécurisé à la data room pour les investisseurs qualifiés.
- Accompagnement par une équipe dédiée aux transactions.
- Suivi personnalisé des projets pendant 60 jours.
- Mise en œuvre des engagements et accompagnement jusqu'à la clôture des transactions

Catégories de participation Avantages

PARTICIPATION CATEGORIES	AVANTAGES
Investisseurs	Accès au Deal Book, accès aux sessions thématiques parallèles, participation aux panels consacrés aux mandats des institutions de financement du développement (IFD), aux co-investissements et aux critères d'investissement, cinq (5) rencontres d'affaires ciblées avec des porteurs de projets, séances d'information destinées aux investisseurs, accès à la Data Room et participation au cocktail des investisseurs.
Porteurs de projets	Évaluation de l'éligibilité, inscription au Deal Book après approbation, trois (3) rencontres ciblées avec des investisseurs, participation aux cliniques techniques et accès au cocktail des investisseurs.

CATÉGORIES DE PARTENARIAT	AVANTAGES
Partenaire Stratégique	Accès au Deal Book, accès aux sessions thématiques parallèles, participation aux panels sur les mandats des IFD, les co-investissements et les critères d'investissement, cinq (5) rencontres d'affaires ciblées, séances d'information destinées aux investisseurs, accès à la Data Room, participation au cocktail des investisseurs et accompagnement transactionnel dédié.
Sponsor VIP – Porteur de Projet	Évaluation de l'éligibilité, inscription approuvée au Deal Book, cinq (5) rencontres ciblées avec des investisseurs, participation aux cliniques techniques, accès au cocktail des investisseurs, visite de site organisée et dîner ministériel.
Sponsor Principal	Inscription privilégiée au Deal Book, visibilité de marque renforcée, opportunités officielles de prise de parole, rencontres d'affaires ciblées, participation aux sessions techniques et de négociation, ainsi qu'un accompagnement post-événement pour le suivi des opportunités.

Prochaine étape

Les investisseurs et partenaires intéressés sont invités à demander le Dossier Investisseur, à confirmer leurs secteurs d'intérêt et à préciser les profils de projets recherchés afin de bénéficier d'un programme de rendez-vous personnalisé.

Contact	CMD Tourism and Trade Enterprises Ltd Courriels: alicia@mdtourismandtrade.com / cecile@cmdtourismandtrade.com / enquiries@benindealroom.com Tel: +234 901 424 1015 / +234 812 557 8461
----------------	---



Merci

Nous avons hâte de vous accueillir au Benin Deal Room 2026.

Ensemble, faisons progresser des investissements à fort impact
et ouvrons la voie à des opportunités d'investissement durables
pour l'Afrique de l'Ouest.



Le rendez-vous des investisseurs et des projets structurés